

国际联运铁路销售

岗位描述：

- 1.熟悉铁路推广渠道，积极开发欧洲、俄罗斯和越南等地的国际班列和国际海运运输路线的各类型客户。
- 2.负责货运或海铁，多式联运进出口客户的独立开发、洽谈和客户维护，定时出差拜访客户。
- 3.为客户提供专业的咨询服务，收集潜在客户资料。
- 4.了解客户需求，能为客户清楚地介绍公司的产品，同时按要求完成销售任务。
- 5.全心为客户解决问题，维护好公司的业务形象，弘扬公司品牌文化。

任职资格：

- 1.具备一定的英语读写能力（英语4级以上者优先）
- 2.具有较强的沟通能力和谈判能力，具有团队精神，服务意识强，不怕挑战。
- 3.有海外客户或直客资源，精通贸易/海运/空运/铁路销售经验者优先。
- 4.针对大型复杂问题解决经验和能力。
- 5.性格外向，具有亲和力，为人热情开朗，富有工作激情与进取心。

薪资待遇：

- 1.薪资构成：底薪（4000-6000）+全勤奖+高额提成+年终奖综合薪资1.2w以上
- 2.工作时间：五天七小时，法定节假日休息。
- 3.入职即购买五险，完善的晋升机制，工作氛围活力无限。
- 4.甲级写字楼，高层海景办公室。超棒的工作氛围（下午茶、生日会、团队活动、节日礼品等）

简历投递至：

hr@vasttalogistics.com

深圳前海铎时达供应链有限公司

